

Nació de un sueño y se convirtió en la primera plataforma de crowdfunding de Uruguay: ¿de qué se trata y cómo participar del financiamiento?

El financiamiento colectivo fue habilitado en Uruguay de la mano de Crowder, un proyecto apoyado por Semilla ANDE durante el 2023 que busca potenciar el ecosistema de financiamiento emprendedor.



Crowder

Arriba de izquierda a derecha: Mateo Infantozzi, Nicolás Fornasari, Andrés Piccardo, Rodrigo Álvarez, Nicolás Rodríguez. Abajo: Guillermo Rodríguez Pereira

Tiempo de lectura: 5'

31 de enero de 2024 a las 14:16



El 4 de enero de 2024 el Banco Central brindó licencia para operar a la plataforma Crowder en el marco de la Ley de Emprendedurismo.

El financiamiento colectivo, más conocido como crowdfunding, es un mecanismo colaborativo de financiación online que tiene por objetivo cambiar la forma en que las empresas y emprendimientos de nuestro país se financian.

Esta nueva modalidad también supone posibilidades que hasta ahora no existían para inversores individuales que, de un modo u otro, buscan capitalizar sus ahorros en la economía local, según informó la Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE).

¿Qué es el financiamiento colectivo o crowdfunding y cómo funciona?

Esta modalidad consiste en obtener fondos para financiar un proyecto a través de la aportación de un elevado número de inversores. Se define como una red de financiación colectiva que a través de aportes o contribuciones, principalmente económicas, financia de forma online un proyecto determinado, dando normalmente a cambio una serie de recompensas.

En este marco, ANDE difundió algunas claves del proyecto en intercambio con Guillermo Rodríguez, uno de los co-fundadores de Crowder, el emprendimiento incubado por CIE-ORT y que recibió el apoyo del programa de la Agencia Nacional de Desarrollo que apoya emprendimientos dinámicos. A propósito de esta iniciativa y su puesta en marcha conversó Rodríguez con *Café & Negocios*. A continuación un resumen de esa entrevista.

¿Cómo llegan a ser primera plataforma de financiamiento colectivo de Uruguay? ¿Cómo fue el proceso?

Crowder comenzó hace tres años como un sueño, pero en el sentido literal, pues Nicolás Fornasari me llamó un día para contarme que había soñado con una plataforma de financiamiento colectivo digital que permitiera a miles de inversores financiar empresas y startups desde cualquier parte del mundo.

Casualmente, una semana antes, el Banco Central del Uruguay había publicado la regulación de empresas administradoras de plataformas de financiamiento colectivo.

Aprovechando los tiempos de pandemia, nos pasábamos días enteros proyectando y diagramando cómo iba a ser el proyecto. Sin embargo, nos llevó más de un año convencer a otros de la idea. A fines de 2021, cuando parecía que no íbamos a poder continuar, ganamos un concurso organizado por la incubadora Ithaka de la Universidad Católica y la Fundación Kenn S. George que nos dio un aliento y acabó impulsándonos a lograr ampliar el equipo de socios.

Durante todo el 2022 nos dedicamos a construir un prototipo de la plataforma y levantar nuestra primera ronda de capital pre-semilla y así, el último día de ese año, nos presentamos ante el BCU a solicitar nuestra licencia para operar.

Así transitamos todo el año pasado, trabajando para lograr nuestro objetivo, construyendo valor y buscando comenzar a posicionar a Crowder dentro de la comunidad. Contamos con el apoyo de la Agencia a través de Capital Semilla donde, además de ayudarnos a incorporar aspectos de la plataforma y comunicación, nos permitieron desarrollar una plataforma de educación financiera embebida en Crowder.

Finalmente, el 4 de enero de este año, el BCU nos comunicó la resolución de la Superintendencia de Servicios Financieros por la cual nos autorizaban.

¿Quiénes formaron Crowder?

Comenzamos como dos co-fundadores (Guillermo Rodríguez Pereira y Nicolás Fornasari), pero al tiempo fuimos sumando nuevos socios al equipo, agregando experiencia y habilidades claves del negocio.

Además, se incorporaron también al equipo algunos inversores en roles directivos o de advisor que fueron y son cruciales para el desarrollo del proyecto. Se sumaron Nicolás Rodríguez, Rodrigo Álvarez, Mateo Infantozzi, y Andrés Piccardo.

¿Cómo impacta esta plataforma para financiar pequeñas empresas?

Creemos que el sector de las pymes de Uruguay y la región posee un importante problema de acceso al financiamiento y que, excepto el financiamiento bancario o el auto financiamiento, existen pocas alternativas de financiamiento accesible y regulado. Por su parte, nuestro mercado de valores está subdesarrollado y no es usualmente visto por las empresas como una opción viable o accesible, siendo que se trata de una herramienta con un gran potencial.

En este sentido, Crowder busca generar una nueva forma de financiamiento empresarial, permitiendo que las empresas realicen oferta pública de valores (en modalidad deuda o títulos de participación) de una forma súper simplificada (reduciendo costos y tiempos) y puedan obtener financiamiento de diversos inversores (tanto retail como institucionales) en un marco regulado e innovador.

¿Cómo opera Crowder?

La plataforma es completamente digital, en formato web, y los inversores (nacionales o extranjeros) podrán acceder a ella para conocer las ofertas de inversión disponibles en tiempo real. Podrán encontrar emisiones registradas de empresas nacionales o extranjeras que busquen financiamiento para sus proyectos o actividades y a cambio entreguen a los inversores valores (acciones, obligaciones negociales, etc.).

La plataforma cuenta con un mercado primario y también un mercado secundario donde los usuarios podrán comprar y vender valores previamente negociados. Para invertir y operar, los usuarios deberán previamente realizar su registro en la [plataforma](#).

¿Cuándo comenzará a funcionar?

Estimamos que en abril.

¿Qué cantidad de empresas piensan que se van a involucrar en una primera instancia?

Tenemos como objetivo emitir entre US\$8 y US\$10 millones en el primer año. Eso implicaría entre seis y 10 empresas.

¿En cuánto se estima el financiamiento para cada empresa?

El máximo es de US\$1,5 millón. Nosotros en general buscamos optimizar eso al máximo o sea que las emisiones sean por el tope, pero entre US\$1 millón y US\$1.5 es el target ideal.

¿A partir de qué monto pueden participar quienes quieren financiar?

Cada empresa es la que fija el ticket mínimo, pero van a haber tickets mínimos de US\$50 o US\$100 en adelante.

¿Qué obtienen por esa inversión?

Son acciones u obligaciones negociables. La empresa cuando sale a buscar la financiación tiene la opción de dar títulos de participación, o sea acciones, o tomar la financiación en modalidad de deuda y por lo tanto lo que entrega son obligaciones negociables, que es un valor que paga un interés conforme a la emisión.

[ANDE](#) [Crowdfunding](#) [Crowder](#)



INGLATERRA

Arrancó el juicio a la militante ecologista Greta Thunberg por alteración del orden público

MIRÁ LAS FOTOS

La pareja de un futbolista uruguayo compartió fotos del vuelo para firmar su nuevo contrato



PRETEMPORADA

¿A qué hora juega este jueves Al-Nassr vs Inter Miami con Luis Suárez y dónde verlo?

HABLÓ KRISTALINA GEORGIEVA

El FMI aseguró que el Gobierno eliminará el cepo en el corto plazo



124 AFECTADOS

Alumnos de colegios de Madrid y Guadalajara en alerta por un brote de tosferina

ESTA MAÑANA

Durante una nota en vivo por TV sobre inseguridad, unos delincuentes asaltaron a los pasajeros de un colectivo



STREAMING

Netflix estrena en marzo una nueva serie de los creadores de Game of Thrones

YA FESTEJÓ TRES VECES

La Sara del Cordon ganó tres trofeos en su primer año y va tras los pasos de la mítica Sarabanda



DEBATE

Milei habló sobre la ley omnibus en la reunión de Gabinete y pidió que "se termine la novela"

BANCO DE ESPAÑA

El 'stock' de hipotecas en España cierra 2023 con su peor dato en 18 años

ESCÁNDALO

Yésica Frías, la ex de Exequiel Palacios, dio detalles de su problemática separación: "Los padres nos hicieron firmar una división de bienes para casarnos"

El Observador



FIN DE SEMANA

Espacio Emprendedor: productos uruguayos, gastronomía y espectáculos en el Palacio Legislativo

Member

La tormenta que acecha a los uruguayos que emprenden (que cada vez son más)

HISTORIA

Hizo un juego para entretener a su hija y lo transformó en emprendimiento, ahora busca estar en los kioscos

ÚLTIMAS NOTICIAS

14:06 INGLATERRA

Arrancó el juicio a la militante ecologista Greta Thunberg por alteración del orden público

14:04 PRETEMPORADA

¿A qué hora juega este jueves Al-Nassr vs Inter Miami con Luis Suárez y dónde verlo?

13:54 124 AFECTADOS

Alumnos de colegios de Madrid y Guadalajara en alerta por un brote de tosferina

Comentarios

Ocurrió un error al obtener los comentarios