

EL PAÍS > EL EMPRESARIO

Startup uruguaya que trabaja con alpacas para solucionar problemas de la piel captó inversión millonaria

La biotecnológica Nanogrow captó US\$ 1.2 millones que utilizará para avanzar en productos



Analía Pereira

22/03/2024, 03:45

Compartir esta noticia



Nanogrow, una *startup* uruguaya de biotecnología que nació en plena pandemia tras una capitalización argentina, cerró recientemente una **ronda de inversión** de US\$ 1,2 millones. La *company builder* GridX, el primer inversor que tuvo el emprendimiento en 2021, fue uno de los participantes en esta nueva ronda, junto a la empresa ATGen y dos inversores ángeles extranjeros.

Nicolás Galmarini, CEO y cofundador de Nanogrow, explicó que la inversión les permitirá avanzar en el desarrollo de productos hasta el estado clínico, además de seguir creciendo. Hoy, junto a su socia y cofundadora Lucía Vanrell, y el equipo de científicos, buscan cuál de sus productos tiene el «mejor *match* entre ciencia y negocios», dijo.



Equipo de Nanogrow Foto: Estefanía Leal

Nanoanticuerpos

Las llamas y alpacas despiertan naturalmente una respuesta inmune frente a distintas vías de inmunización, esa respuesta son los **nanoanticuerpos**, tecnología que Nanogrow utiliza para buscar la solución a enfermedades de la piel como la psoriasis, el melanoma o la dermatitis atópica.

Por su estabilidad, son muy robustos y soportan cualquier tipo de temperatura y pH, lo que le ha permitido a la empresa investigar diferentes tipos de formato de presentación de sus productos.

Pero atender **enfermedades humanas** no es el único objetivo de la empresa, ya que también trabajan en **soluciones veterinarias** para enfermedades como la dermatitis atópica canina y el cáncer de perros.

«Esta tecnología, por sus características, podría ser muy valiosa porque son los anticuerpos más pequeños que existen en la naturaleza, penetran las capas de la piel y la aplicación puede ser localizada. Encontramos un diferencial, seríamos la primer empresa que está aplicando nanoanticuerpos de formas localizada sin generar efectos secundarios», aseguró Galmarini.

Foco internacional

Nanogrow tiene una sede en el Laboratorio Tecnológico del Uruguay (LATU), donde trabaja en las instalaciones de ATGen; pero además, tiene una oficina y laboratorio en España, donde un equipo desarrolla biotecnología junto al Centro de Investigación Médica Aplicada (CIMA), de la Universidad de Navarra.



Nicolás Galmarini y Lucía Vanrell, fundadores de Nanogrow Gentileza: Nanogrow

La *startup*, que tiene un **modelo de negocio B2B** (de empresa a empresa), mira atentamente la industria farmacéutica para conseguir clientes. La firma ya tiene un contrato con un laboratorio farmacéutico veterinario con el que está avanzando en el desarrollo de un producto para curar la dermatitis atópica en perros. Este año se intentará comprobar que el producto funciona de forma química, para luego pasar a una fase regulatoria y lanzar oficialmente su primer producto en los próximos dos años.

Además, ya están negociando con tres farmacéuticas la posibilidad de hacer desarrollos juntos. Entre 2024 y 2025 tienen como objetivo cerrar acuerdos importantes. En el caso de los productos para humanos, la *startup* trabaja en cremas para atacar las afecciones de la piel.

Para ganar la confianza de los clientes es importante «ponerse en su *mindset*» —dijo el CEO—, «entender qué es lo que buscan. Y ese es un trabajo que se hace yendo, viendo, hablando y generando acuerdos con *advisors*», agregó.

La *startup* tiene el foco puesto en la industria de las «Big Pharma», y en ese sentido los países más importantes son EE.UU. y varios de Europa, por eso Nanogrow los mira con atención.

«Haber concretado una ronda fue un gran hito para nosotros. El mundo está ávido y abierto a lo que está pasando en biotecnología. Latinoamérica empezó a ser un lugar donde el potencial empieza a mostrarse. La biotecnología se presenta como una de las grandes verticales del desarrollo del futuro. Está trascendiendo un poco el mundo y el área política de la mano de (Uruguay) Innovation Hub, que lo muestra como uno de los grandes rubros a invertir. Es una linda señal. Hay que salir de Uruguay y trascender, es el gran desafío», concluyó.

LAS MÁS VISTAS

- 1 Estuvo preso 4 años a la espera de ser extraditado a la Bolivia de Evo y el Estado le deberá pagar US\$ 230 mil
- 2 Hay cinco futbolistas desafiados de la selección de Uruguay para el partido contra Costa de Marfil
- 3 Santi Rodríguez: su infancia "callejera", la "injusticia" con un DT en Nacional y el partido soñado que tendrá
- 4 Seis propuestas de paseos en Montevideo para tener en cuenta durante la Semana de Turismo
- 5 La inesperada reacción de la uruguaya Rosina tras ser eliminada de "Gran Hermano" y la revelación que hizo
- 6 A un mes de terminar la recolección, Pit-Cnt dice que le faltan 70.000 firmas para habilitar el plebiscito
- 7 Mujer de 40 años fue asesinada a balazos en Maldonado; los criminales le dispararon desde dos motos
- 8 Va con los titulares: Uruguay piensa en Costa de Marfil con Valverde, Araujo y compañía a la orden de Bielsa
- 9 Cómo evitar las picaduras de mosquitos: tres remedios caseros que funcionan como repelente
- 10 ¿Quién se fue de "Gran Hermano"? Impactante eliminación dejó a la casa sin palabras y sacó a potencial finalista

Últimas Noticias

- 12:23 **Diego Arismendi tiene nuevo equipo y jugará en la Primera División Amateur del fútbol uruguayo**
- 12:00 **Los beneficios de entrenar aunque sea solo 20 minutos por día: descubrí cómo mejorar tu salud**
- 11:53 **Actriz y modelo uruguaya traicionada en Holanda por su novio: "Trajo a otra y me echó de la casa"**
- 11:48 **Vivió cinco años en un hotel de Nueva York por apenas US\$ 200 y ahora puede ir preso por eso**
- 11:45 **Cambios en recorridos de ómnibus para llegar a la Criolla del Prado: mirá cuáles son las líneas afectadas**
- 11:44 **Semana de Turismo: más de 100.000 personas salieron del país el primer fin de semana; casi 53.000 ingresaron**